

CONFIRMACIÓN DE UN PEDIDO

Cerámicas Levantinas, S.A.

Crta. de Valencia a Murcia, Km. 170
46780 Oliva (Valencia) - España

Gebrüder Keremik GmbH
Landsberger Str.
20980687 Múnich
Alemania

Estimados Señores:

Acusamos recibo de su pedido número CL15189. Tenemos el gusto de informarle de que de forma inmediata procedemos a preparar la mercancía para la expedición, a la espera de sus instrucciones para la entrega.

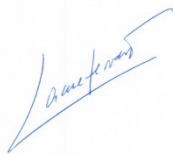
A continuación le informamos de nuestro procedimiento de entrega y pago:

En primer lugar necesitamos que nos hagan un pago por transferencia a nuestra cuenta bancaria por el 30% del importe total. El restante 70% del pago deberá abonarse en un plazo de treinta días a partir de la entrega de la mercancía. Para clientes alemanes, nuestro procedimiento más habitual es cotizar CIF puerto de Hamburgo. El plazo de entrega para envíos por barco a Alemania es de treinta días.

Si necesitan una entrega más rápida, también podemos enviarle la mercancía por camión directamente a su almacén. En este caso el plazo de entrega se reduce a siete días desde la recepción del pago inicial. Si eligen este medio de transporte, necesitamos que nos indiquen la dirección exacta de destino. Esperamos instrucciones acerca de la forma de entrega más conveniente.

Confiamos es que este pedido sea de su completa satisfacción.

Saludos cordiales,



Jaime Ferrer
Director de Exportación

Información sobre GLOBALNEGOTIATOR



Global Marketing Strategies es una consultora especializada en el ámbito de la negociación y el marketing internacional. Nuestra trayectoria de más de 20 años va dirigida al apoyo y mejora de resultados de la actividad internacional de la empresa y de sus ejecutivos. A través de nuestra web www.globalnegotiator.com ofrecemos publicaciones prácticas para el ejecutivo internacional.

GUÍAS DE NEGOCIACIÓN Y PROTOCOLO EN 70 PAÍSES

Alemania, Angola, Arabia Saudita, Argelia, Argentina, Australia, Bélgica, Bielorrusia, Brasil, Bolivia, Bulgaria, Canadá, Chile, China, Colombia, Corea del Sur, Costa Rica, Cuba, Dinamarca, Ecuador, Egipto, Emiratos, Eslovaquia, España, Estonia, Estados Unidos, Filipinas, Finlandia, Francia, Grecia, Hungría, India, Indonesia, Irán, Irlanda, Israel, Italia, Japón, Kenia, Letonia, Libia, Lituania, Malasia, Marruecos, México, Nigeria, Noruega, Países Bajos, Panamá, Perú, Polonia, Portugal, Reino Unido, República Checa, República Dominicana, Rumania, Rusia, Senegal, Singapur, Sudáfrica, Suecia, Suiza, Tailandia, Taiwán, Túnez, Turquía, Ucrania, Uruguay, Venezuela y Vietnam.

[ACCESO A LAS GUÍAS DE NEGOCIACIÓN Y PROTOCOLO](#)

CONTENIDOS DE ACCESO INSTANTEO

- **[20 MODELOS DE CONTRATOS INTERNACIONALES](#)**: Disponibles en español ,inglés, francés, alemán, portugués y chino.
- **[20 DOCUMENTOS DE COMERCIO Y TRANSPORTE INTERNACIONAL](#)**: facturas comerciales, documentos de transporte, de pago y seguro y certificados.
- **[30 CARTAS COMERCIALES](#)**: para importadores y exportadores disponibles en español e inglés.
- **[PLAN DE EXPORTACIÓN](#)**: guía completa para realizar el Plan de Exportación de su empresa. Disponible en español e inglés.
- **[LIBROS & EBOOKS](#)**: de negocios internacionales sobre distintos temas de negocios internacionales.

CONTENIDOS DE ACCESO GRATUITO

- **[INFOTRADE](#)**: herramienta desarrollada por nuestro equipo de consultores para la búsqueda de información sobre mercados exteriores como apoyo a cualquier plan de internacionalización. Disponible en español e inglés.
- **[DICCIONARIO DE COMERCIO INTERNACIONAL](#)**: diccionario con la definición de más de 1.500 términos y su traducción en inglés.

Para solicitar información adicional:

C/ Ayala, 83 - 28006

Madrid - España

Teléfono: 34-91-578 26 67

www.globalnegotiator.com

info@globalmarketing.es



GLOBALNEGOTIATOR
Business Publications