

INCOTERMS 2020: TRANSFERT DE PROPRIÉTÉ ET RISQUE DE PAIEMENT

Les Incoterms 2020 ne règlent jamais le transfert de propriété de la marchandise, le prix de vente, le modalité de règlement, des conditions générales de vente... Ces questions sont définies dans le Contrat de Vente International qui matérialise le consentement entre le vendeur et l'acheteur.

Les exportateurs/importateurs confondent souvent le transfert de risque et le transfert de propriété. Cette confusion est compréhensible car ces deux éléments peuvent être liés : le transfert de propriété peut être subordonné au paiement complet de la marchandise, souvent lié à une livraison conforme.

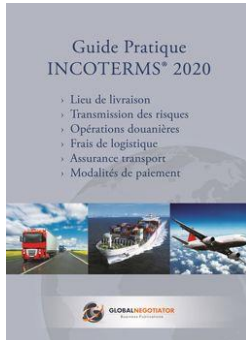
Si la réforme des Incoterms qui a donné naissance aux nouveaux Incoterms 2020, à l'avantage de présenter de point d'amélioration, la question de l'assurance demeure ; seuls deux Incoterms imposent une obligation de marchandise minimum : le CIP et le CIF. Il est donc conseillé aux parties de prendre des mesures nécessaires pour se protéger des multiples défaillances de leurs partenaires. Ainsi en cas de cessation de paiement de l'acheteur dans l'impossibilité d'exécuter ses obligations, les parties peuvent se protéger en recourant au crédit documentaire au terme duquel le vendeur sera payé, après expédition de la marchandise, à la condition de présenter à la banque les documents requis.

Si les grands principes n'ont pas changé il y a lieu d'attirer l'attention sur le FOB qui reste une règle Incoterms très usitée. La notion de bastingage a disparu et apparaît la notion « bord navire ». Attention au terme FOB usage port car l'usage prévaut sur la règle Incoterms®. Néanmoins, il est conseillé, pour la partie assurance, de garantir la marchandise dans tous les cas jusqu'à bord navire marchandise arrimée. Cette nouvelle définition du FOB bord navire est une véritable évolution puisqu'elle est claire et précise à l'inverse de la notion passage bastingage qui restait une notion très ambiguë.

La meilleure façon d'éviter les tensions entre vendeur et acheteur est de souscrire une assurance de dommages de transport, de façon à transférer la gestion du litige et son règlement à l'assureur. Même lorsque la marchandise voyage aux risques de l'acheteur, le vendeur est intéressé tant qu'il n'a pas perçu le règlement de sa facture, alors même qu'il est dessaisi de la marchandise.

En cas de sinistre, le vendeur est soumis à des nombreuses craintes car le risque financier est important : l'acheteur peut refuser la marchandise ou d'en payer le prix, l'acheteur n'a pas assuré la marchandise ou encore son assureur refuse de le dédommager. Pour palier la défaillance de son acheteur ou de l'assureur de celui-ci, le vendeur peut souscrire une assurance « intérêts du vendeur ».

Quelque que soit la situation d'importateur or d'exportateur, des garanties sur mesure existent de façon à exercer l'activité internationale en toute quiétude.



Pour obtenir le Guide pratique des Incoterms cliquez sur :
[Guide Pratique des Incoterms](#)

MODÈLES DE CONTRATS INTERNATIONAUX

CONTRATS INTERNATIONAUX EN FRANÇAIS



- Contrat de Vente Internationale
- Contrat de Distribution Internationale
- Contrat d'Agent Commercial International
- Contrat de Représentation Commerciale Internationale
- Contrat de Commission sur Vente Internationale
- Contrat de Joint Venture Internationale
- Contrat de Franchise Internationale
- Contrat International de Services
- Contrat International d'Approvisionnement
- Contrat International de Fabrication
- Contrat d'Intermédiation Commercial Internationale
- Contrat International de Confidentialité
- Contrat d'Expatriation
- Protocole d'Accord pour Distribution Internationale
- Protocole d'Accord pour Joint Venture Internationale
- **Pack Tous les Contrats en Français**

CONTRATS INTERNATIONAUX EN ANGLAIS



- International Sale Contract
- International Distribution Contract
- International Commercial Agency Contract
- International Sales Representative Agreement
- International Sales Commission Agreement
- International Joint Venture Contract
- International Franchise Contract
- International Services Contract
- International Supply Contract
- International Manufacturing Contract
- Intermediary Contract for Trade Operations
- International Confidentiality Agreement
- Expatriate Contract of Employment
- Memorandum Understanding International Distribution
- Memorandum of Understanding for Joint Venture
- **Pack All Contracts in English**

CONTRATS INTERNATIONAUX EN ESPAGNOL



- Contrato de Compraventa Internacional
- Contrato de Distribución Internacional
- Contrato de Agencia Comercial Internacional
- Contrato de Representación Comercial Internacional
- Contrato de Comisión Mercantil Internacional
- Contrato de Joint Venture Internacional
- Contrato de Franquicia Internacional
- Contrato Internacional de Servicios
- Contrato Internacional de Suministro
- Contrato Internacional de Fabricación
- Contrato de Intermediación Comercial Internacional
- Contrato Internacional de Confidencialidad
- Contrato para Expatriado
- Memorándum Entendimiento Distribución Internacional
- Memorándum de Entendimiento para Joint Venture
- **Pack Todos los Contratos en Español**

CONTRATS INTERNATIONAUX EN ALLEMAND



- Internationaler Kaufvertrag
- Internationaler Vertriebsvertrag
- Internationaler Handelsvertretervertrag
- Internationaler Vertretungsvertrag
- Internationaler Provisionsvertrag
- Internationaler Joint-Venture-Vertrag
- Internationaler Franchisevertrag
- Internationaler Dienstleistungsvertrag
- Internationaler Liefervertrag
- Internationaler Herstellungsvertrag
- Internationaler Vermittlungsvertrag
- Internationaler Geheimhaltungsvereinbarung
- Entsendungsvertrag
- Absichtserklärung Internationaler Vertriebsvertrag
- Absichtserklärung Joint-Venture-Vertrag
- **Pack Alle Verträge in Deutsch**

Acheter online

www.globalnegotiator.com/fr

info@globalnegotiator.com



GLOBALNEGOTIATOR
International Documents

www.globalnegotiator.com/fr/contrats-internationaux