

INCOTERMS® ET ASSURENCE TRANSPORT DE MARCHANDISES

Parmi les règles Incoterms, seules CIP et CIF imposent la souscription d'une assurance destinée à couvrir les risques de perte ou de dommages à la marchandise en cours de transport.

Les règles CIF et CIP imposent une couverture de garantie par l'imprimé de l'Institute Cargo Clauses ou toute autre clause similaire (garantie à « événements majeurs »). Cette garantie doit être souscrite auprès d'un assureur notoirement solvable et de premier ordre.

Les Incoterms 2020 imposent maintenant une assurance différenciée par le CIF et le CIP :

- CIP : assurance Institute Cargo Clause A (LMA/IUA – tous risques)
- CIF : assurance Institute Cargo Clause C (LMA/IUA – Fap sauf)

À ses frais, l'acheteur peut demander au vendeur la souscription de garanties supplémentaires de l'Institute Cargo Clauses (garantie « Tous Risques ») et/ou une couverture conforme à l'Institute War Clauses et/ou Institute Strike Clauses ou toute autre clause similaire (garanties des risques de guerre, grèves et terrorisme).

La garantie doit couvrir au minimum le prix prévu au contrat de vente majoré de 10% et être libellée dans la devise du contrat. Le vendeur devra porter à l'acheteur la preuve que la garantie a bien été souscrite au moyen d'un certificat d'assurance.

Non obligation ne signifie pas ne pas s'assurer

Si seules les règles Incoterms CIP et CIF imposent la souscription d'une garantie minimale, cela ne signifie pas que l'impasse doit être faite sur l'assurance dans les autres cas. En effet, le risque de survenance d'un dommage n'est pas lié à la règle choisie.

Au cours des différentes phases de son cheminement (manutention, stockage, arrimage, transport) une marchandise est exposée à de nombreux risques, conflits politiques ou sociaux, piraterie. En cas de dommage, et lorsque le propriétaire a choisi de ne pas assurer ses marchandises, à sa charge d'effectuer seul le recours à l'encontre du responsable du litige. Aux risques que ce dernier lui oppose les limites de responsabilité en vigueur, voire une exonération de responsabilité. Dans ce cas, le propriétaire ne pourra prétendre à aucune indemnité.

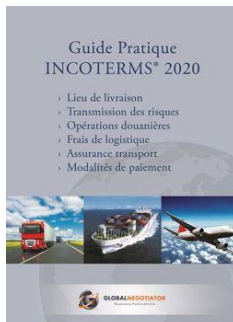
Pourquoi toujours assurer ses marchandises en cours de transport ?

Bien que le transporteur ait une obligation de résultat, en cas de dommage, la réparation qu'il versera sera basée non pas sur la valeur réelle de la marchandise mais sur les limites de responsabilité en vigueur (poids ou colisage).

En cas de force majeure, vice propre de la marchandise ou faute (par exemple : mauvaise instruction donnée au transporteur), cette obligation de résultat n'est plus, et aucune indemnité n'est due. De plus, souscrire une police d'assurance pour ses marchandises permet de préserver de bonnes relations commerciales avec ses partenaires : il ne faut jamais négliger la question de l'assurance au moment de la négociation d'un contrat de vente ;

D'autre part, l'acheteur a tout intérêt à vérifier le type de garantie souscrite, sa durée et le montant des franchises éventuelles. Par ailleurs, il lui sera parfois difficile de vérifier la notation financière de l'assureur et il devra faire face aux problèmes liés à la situation géographique de ce dernier (langue, juridictions compétentes, droit local). On a toujours intérêt à maîtriser son risque assurance.

Il existe des solutions d'assurance adaptées à les besoins de exportateurs et importateurs, à les marchandises et les transports quelques soient les règles Incoterms utilisées.



Pour une information complète sur les incoterms et l'assurance cliquez sur :

[GUIDE PRACTIQUE DES INCOTERMS](#)

MODÈLES DE CONTRATS INTERNATIONAUX

CONTRATS INTERNATIONAUX EN FRANÇAIS



- Contrat de Vente Internationale
- Contrat de Distribution Internationale
- Contrat d'Agent Commercial International
- Contrat de Représentation Commerciale Internationale
- Contrat de Commission sur Vente Internationale
- Contrat de Joint Venture Internationale
- Contrat de Franchise Internationale
- Contrat International de Services
- Contrat International d'Approvisionnement
- Contrat International de Fabrication
- Contrat d'Intermédiation Commercial Internationale
- Contrat International de Confidentialité
- Contrat d'Expatriation
- Protocole d'Accord pour Distribution Internationale
- Protocole d'Accord pour Joint Venture Internationale
- **Pack Tous les Contrats en Français**

CONTRATS INTERNATIONAUX EN ANGLAIS



- International Sale Contract
- International Distribution Contract
- International Commercial Agency Contract
- International Sales Representative Agreement
- International Sales Commission Agreement
- International Joint Venture Contract
- International Franchise Contract
- International Services Contract
- International Supply Contract
- International Manufacturing Contract
- Intermediary Contract for Trade Operations
- International Confidentiality Agreement
- Expatriate Contract of Employment
- Memorandum Understanding International Distribution
- Memorandum of Understanding for Joint Venture
- **Pack All Contracts in English**

CONTRATS INTERNATIONAUX EN ESPAGNOL



- Contrato de Compraventa Internacional
- Contrato de Distribución Internacional
- Contrato de Agencia Comercial Internacional
- Contrato de Representación Comercial Internacional
- Contrato de Comisión Mercantil Internacional
- Contrato de Joint Venture Internacional
- Contrato de Franquicia Internacional
- Contrato Internacional de Servicios
- Contrato Internacional de Suministro
- Contrato Internacional de Fabricación
- Contrato de Intermediación Comercial Internacional
- Contrato Internacional de Confidencialidad
- Contrato para Expatriado
- Memorándum Entendimiento Distribución Internacional
- Memorándum de Entendimiento para Joint Venture
- **Pack Todos los Contratos en Español**

CONTRATS INTERNATIONAUX EN ALLEMAND



- Internationaler Kaufvertrag
- Internationaler Vertriebsvertrag
- Internationaler Handelsvertretervertrag
- Internationaler Vertretungsvertrag
- Internationaler Provisionsvertrag
- Internationaler Joint-Venture-Vertrag
- Internationaler Franchisevertrag
- Internationaler Dienstleistungsvertrag
- Internationaler Liefervertrag
- Internationaler Herstellungsvertrag
- Internationaler Vermittlungsvertrag
- Internationaler Geheimhaltungsvereinbarung
- Entsendungsvertrag
- Absichtserklärung Internationaler Vertriebsvertrag
- Absichtserklärung Joint-Venture-Vertrag
- **Pack Alle Verträge in Deutsch**

Acheter online

www.globalnegotiator.com/fr

info@globalnegotiator.com



GLOBALNEGOTIATOR
International Documents

www.globalnegotiator.com/fr/contrats-internationaux